O PROBLEMA

Sua empresa está deixando *dinheiro na mesa?*

01
Vendas
que não acontecem

02
Custos
operacionais elevados

03
Equipes
sobrecarregadas

04
Clientes
e oportunidades perdidos

A resposta: **Revenue AI** — agentes de IA para marketing, vendas e atendimento.

"Decidir melhor é a melhor decisão."

IDENTIFIQUE SUA DOR

Quatro problemas. Quatro pacotes.

"Recebo leads, mas não consigo transformá-los em vendas."

GROW

AUMENTO DE RECEITA

Mais oportunidades qualificadas e maior conversão.

Indicador-chave
Margem incremental de vendas

"Atendimento e vendas consomem tempo e dinheiro com tarefas repetitivas."

LEAN

REDUÇÃO DE CUSTOS

Menor custo operacional, mesma qualidade de atendimento.

Indicador-chave
Custo por atendimento

"Minha equipe está sobrecarregada e não consegue entregar mais."

BOOST

PRODUTIVIDADE COMERCIAL

Marketing e vendas produzindo mais, com o mesmo time.

Indicador-chave
Contribuição financeira incremental

"Clientes desistem, param de responder ou ficam sem acompanhamento."

RECOVER

REDUÇÃO DE PERDAS

Recuperar receitas que seriam perdidas na jornada.

Indicador-chave
Margem incremental recuperada

OS AGENTES

Os agentes que fazem acontecer

Persona · Base · Memória · Regras

	MÊS 1	MÊS 4	MÊS 7
GROW	**SDR + Agendamento** Qualifica leads e agenda reuniões	**WhatsApp Comercial** Conduz o comprador pela jornada	**Copiloto de Vendas** Prepara propostas e fechamento
LEAN	**WhatsApp Atendimento** Automatiza dúvidas e triagens	**Agente de Conhecimento** Responde com base nas suas políticas	**Agente de Dados** Aponta custos e gargalos
BOOST	**Copiloto de Vendas** Acelera propostas e reuniões	**Agente de Conhecimento** Catálogos e materiais na hora	**Agente Instagram + YouTube** Cria e organiza conteúdo
RECOVER	**Agente de Follow-up** Retoma propostas paradas	**Agente de Recuperação** Atua sobre orçamentos abandonados	**WhatsApp Reativação** Reengaja clientes inativos

Agentes que falam como sua empresa, conhecem seus produtos, entendem o contexto de cada interação e seguem suas regras de negócio.

"Decidir melhor é a melhor decisão."

COMO FUNCIONA

Três agentes. Uma jornada de 12 meses.

MÊS 1

Agente 1

Início da implantação do primeiro agente e definição dos indicadores.

MÊS 4

Agente 2

Nova capacidade entra em operação. O agente 1 segue ativo.

MÊS 7

Agente 3

Terceiro agente completa o pacote. Os anteriores continuam operando.

MESES 10–12

Otimização

Ajustes, avaliação de ROI e plano de continuidade.

As datas indicam o início de cada etapa, não a entrada imediata em produção.

INVESTIMENTO

Revenue AI

12 × R$ 5.000

Contrato anual de R$ 60.000

Implantação incluída	3 agentes progressivos	Operação e acompanhamento

ADD-ONS OPCIONAIS

Standard

a partir de 12 × R$ 1.500

CRM Inteligente · Agentes de Dados · Ecommerce no ChatGPT

Advanced

12 × R$ 3.000

Voice AI

Simples, previsível e expansível. Add-ons com escopo próprio e contrato de 12 meses.

"Decidir melhor é a melhor decisão."

PRÓXIMO PASSO

Quanto custa continuar perdendo *essas oportunidades?*

Diagnóstico de Oportunidades de IA

- Principal dor econômica
- Potencial financeiro da melhoria
- Pacote mais adequado
- Indicadores para medir resultados
- Hipótese de ROI e plano de implantação

Descubra onde a IA pode gerar mais resultado para sua empresa.

Agende seu diagnóstico →

"Decidir melhor é a melhor decisão."